



UNIVERSIDAD
DE GRANADA

Historia del Desarrollo Económico Mundial Contemporáneo

Temario de la asignatura

Ismael Sallami Moreno

Recursos Ingeniería Informática y Ade

Licencia

Este trabajo está bajo una Licencia Creative Commons BY-NC-ND 4.0.

Permisos: Se permite compartir, copiar y redistribuir el material en cualquier medio o formato.

Condiciones: Es necesario dar crédito adecuado, proporcionar un enlace a la licencia e indicar si se han realizado cambios. No se permite usar el material con fines comerciales ni distribuir material modificado.



Historia del Desarrollo Económico Mundial Contemporáneo

Ismael Sallami Moreno

<https://elblogdeismael.github.io>

Índice general

1	Introducción: historia económica, desarrollo y progreso	9
1.1	Objeto y método	9
1.2	Crecimiento, desarrollo y progreso	9
1.3	Cómo se mide	10
1.4	Las grandes preguntas de la asignatura	10
1.5	Las fuentes	11
1.6	Ejercicios	11
2	El origen del crecimiento moderno	13
2.1	La economía preindustrial	13
2.2	La trampa maltusiana	13
2.3	Los cambios que preparan la ruptura	14
2.4	Las explicaciones en debate	15
2.5	Ejercicios	16
3	La revolución industrial y su difusión	17
3.1	El caso británico	17
3.2	La segunda revolución tecnológica	18
3.3	La difusión continental	19
3.4	La primera globalización, 1870-1914	20
3.5	Ejercicios	20
4	La economía del periodo de entreguerras	23
4.1	Las consecuencias de la Primera Guerra Mundial	23
4.2	El intento de restaurar el orden anterior	24
4.3	Los años veinte	24
4.4	La crisis de 1929	24

4.5	Las respuestas	25
4.6	Balance del periodo	26
4.7	Ejercicios	26
5	La economía internacional después de la Segunda Guerra Mundial	29
5.1	El nuevo orden internacional	29
5.2	La reconstrucción	30
5.3	La edad dorada, 1950-1973	30
5.4	El bloque socialista y la descolonización	31
5.5	Los límites del sistema	32
5.6	Ejercicios	32
6	De la crisis del petróleo hasta la actualidad	35
6.1	Las crisis de los años setenta	35
6.2	El giro de política económica	36
6.3	La segunda globalización	36
6.4	La revolución digital	37
6.5	La crisis de 2008	37
6.6	El escenario reciente	38
6.7	Ejercicios	38
7	Países ex-comunistas, emergentes y subdesarrollados	41
7.1	Las economías planificadas	41
7.2	La transición	41
7.3	Los países emergentes	42
7.4	El subdesarrollo persistente	43
7.5	Ejercicios	44
8	¿Y España qué?	47
8.1	El siglo XIX: un atraso relativo	47
8.2	Primer tercio del siglo XX	48
8.3	La autarquía, 1939-1959	48
8.4	El Plan de Estabilización y el desarrollismo, 1959-1975	48
8.5	Crisis y transición, 1975-1985	49

8.6	Integración europea y convergencia, 1986-2007	49
8.7	De 2008 a hoy	50
8.8	Balance: por qué España llega tarde y luego converge	50
8.9	Ejercicios	51
9	Temario práctico	53
9.1	Cómo se trabaja una fuente histórica	53
9.2	Seminario 1. Análisis de documentos y estadística	53
9.3	Seminario 2. Fuentes energéticas y sistemas productivos	54
9.4	Seminario 3. Organización empresarial y del trabajo	55
9.5	Práctica de campo: evolución de un sector	56
9.6	Ejercicio de síntesis	56

Introducción: historia económica, desarrollo y progreso

Tema 1 del programa. Objeto y método de la historia económica, las magnitudes con las que se mide el desarrollo, la distinción entre crecimiento, desarrollo y progreso, y las fuentes.

1.1 Objeto y método

Definición 1.1 . La historia económica estudia cómo las sociedades del pasado organizaron la producción, la distribución y el consumo, y por qué unas alcanzaron niveles de renta muy superiores a los de otras.

Disciplina	Aporta
Historia	el contexto, las fuentes y la crítica documental
Economía	los conceptos y los modelos que ordenan los datos
Estadística	la cuantificación y la comparación en el tiempo

La historia económica no es economía con ejemplos antiguos ni historia con cifras. Su pregunta propia es por qué el crecimiento sostenido apareció tarde, en un sitio concreto, y por qué se difundió de forma tan desigual.

1.2 Crecimiento, desarrollo y progreso

Concepto	Qué mide	Indicador habitual
Crecimiento	aumento de la producción	PIB, PIB por habitante
Desarrollo	cambio estructural y mejora de las condiciones de vida	esperanza de vida, alfabetización, IDH
Progreso	juicio de valor sobre la dirección del cambio	no es una magnitud

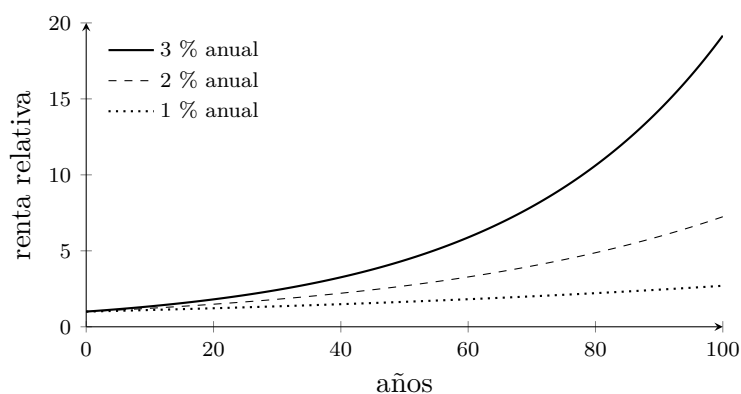
Nota 1.1 . Los tres términos se usan como sinónimos y no lo son. Una economía puede crecer sin desarrollarse —el enclave minero que exporta materia prima sin transformar la sociedad que lo rodea— y puede mejorar el bienestar sin crecer mucho, si reparte mejor o si invierte en salud y educación. **Y el progreso es una valoración:** incorporar la degradación ambiental o la desigualdad cambia el signo del juicio sin cambiar un solo dato de producción.

1.3 Cómo se mide

Magnitud	Definición	Límite
PIB	valor de los bienes y servicios finales producidos en un año	ignora el trabajo no remunerado y el deterioro ambiental
PIB por habitante	PIB dividido por la población	no dice nada del reparto
Paridad de poder adquisitivo	corrige por los precios relativos de cada país	estimación con márgenes amplios
Esperanza de vida y alfabetización	resultados sociales	responden despacio a los cambios
IDH	índice compuesto de renta, salud y educación	la ponderación es una convención
Índice de Gini	desigualdad de la renta	resume una distribución en un número

$$\text{Tasa de crecimiento anual acumulativa} = \left(\frac{Y_T}{Y_0} \right)^{1/T} - 1$$

Proposición 1.1 . Una diferencia pequeña en la tasa acumulativa produce divergencias enormes en el largo plazo. Al 1 % anual, la renta se multiplica por 2,7 en un siglo; al 2 %, por 7,2; al 3 %, por 19,2. **Esa aritmética es la que explica la Gran Divergencia**, y no ningún salto repentino.



1.4 Las grandes preguntas de la asignatura

Pregunta	Tema donde se trata
¿Por qué el crecimiento moderno tarda tanto en aparecer?	2
¿Por qué empieza en Gran Bretaña y no en otro sitio?	3
¿Por qué se difunde de forma desigual?	3 y 7
¿Por qué el sistema se rompe en el periodo de entreguerras?	4

Pregunta	Tema donde se trata
¿Por qué el crecimiento de posguerra fue excepcional y por qué terminó?	5 y 6
¿Por qué España llega tarde y luego converge?	8

1.5 Las fuentes

Tipo	Ejemplos	Problema crítico
Documentales	contratos, contabilidades, informes, prensa	representatividad de lo conservado
Estadísticas	censos, series de precios, comercio exterior, producción	cambios de definición y de cobertura
Reconstrucciones	series históricas de PIB estimadas hacia atrás	son estimaciones, con márgenes de error
Cartografía y gráficos	mapas de red ferroviaria, de comercio	escala y proyección condicionan la lectura

Nota 1.2 . Las series históricas de PIB anteriores al siglo XX **no son observaciones, son reconstrucciones**: se estiman a partir de salarios, precios, población y producción física, con supuestos explícitos. Usarlas es correcto; presentarlas con tres decimales y sin mencionar su origen, no. La regla de trabajo es citar siempre la fuente y su método.

1.6 Ejercicios

Ejercicio 1.6.1. Un país A tiene una renta por habitante de 2000 unidades y crece al 1 % anual; un país B parte de 1000 y crece al 3 %. ¿Cuándo alcanza B a A?

Solución 1.6.1. Se busca t tal que $1000 \cdot 1,03^t = 2000 \cdot 1,01^t$, es decir

$$\left(\frac{1,03}{1,01}\right)^t = 2 \implies t = \frac{\ln 2}{\ln(1,0198)} = 35,3 \text{ años}$$

Poco más de una generación. A los cien años, B tendría 19 200 unidades y A solo 5400. La convergencia rápida de los países que crecen a tasas altas y sostenidas —Japón, Corea del Sur, China— es exactamente este cálculo, y es la razón de que dos puntos de tasa importen más que el nivel de partida.

Ejercicio 1.6.2. Dos países tienen el mismo PIB por habitante. En el primero la esperanza de vida es de 78 años y el Gini de 0,28; en el segundo, 62 años y 0,55. Comentar qué añade cada indicador.

Solución 1.6.2. El PIB por habitante es una media y no dice cómo se reparte ni en qué se traduce. El segundo país produce lo mismo con una distribución mucho más desigual, y su esperanza de vida sugiere que buena parte de la población no accede a los servicios básicos.

El caso ilustra la distinción del tema: los dos han crecido igual, y solo uno se ha desarrollado. Y

muestra por qué los índices compuestos como el IDH aparecieron: para que el debate no se cerrara con una sola cifra de producción.

Ejercicio 1.6.3. Un trabajo utiliza una serie de PIB de 1700 con variaciones anuales del 0,3 % y concluye que hubo una recesión en un año concreto. Valorar la conclusión.

Solución 1.6.3. No se sostiene. Una serie reconstruida para 1700 tiene un margen de error muy superior al 0,3 %, porque se estima a partir de precios, salarios y producción física con supuestos de interpolación. La variación observada está dentro del ruido del método.

Lo que esas series sí permiten es comparar niveles y tendencias de décadas o siglos, que es para lo que fueron construidas. **La precisión de una fuente marca qué preguntas se le pueden hacer**, y esa es la primera regla del trabajo con datos históricos.

Los conceptos y el método de la historia económica están desarrollados en Caruana de las Cagigas et al., 2015 y Allen, 2013, con una síntesis reciente del problema del crecimiento en Koyama y Rubin, 2022.

El origen del crecimiento moderno

Tema 2 del programa. La economía orgánica preindustrial, la trampa maltusiana, los cambios que la rompen y las explicaciones que se han propuesto.

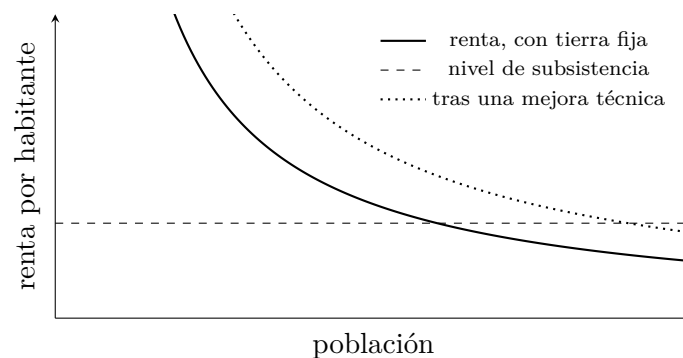
2.1 La economía preindustrial

Rasgo	Contenido
Base orgánica	la energía procede de la biomasa, el músculo, el agua y el viento
Predominio agrario	el 70-80 % de la población trabaja la tierra
Rendimientos decrecientes	la tierra es fija y su calidad, desigual
Transporte caro	los mercados son locales salvo por vía fluvial o marítima
Renta estancada	el producto por habitante apenas varía en siglos

La restricción decisiva es energética. Una economía orgánica solo dispone de la energía que la superficie cultivada capta del sol cada año, así que producir más alimento, más leña o más forraje compite por la misma tierra.

2.2 La trampa maltusiana

Proposición 2.1 . Si la población crece cuando la renta por habitante sube y decrece cuando baja, y la producción agraria tiene rendimientos decrecientes, la economía converge a un **equilibrio de subsistencia**: las mejoras técnicas se traducen en más población, no en más renta por persona.



Una mejora técnica desplaza la curva hacia arriba y la renta sube por un tiempo; la población crece hasta que la renta vuelve al nivel de subsistencia, ahora con más gente. El resultado a largo plazo de la innovación preindustrial es más población, no más bienestar.

Freno	Tipo	Efecto
Preventivo	matrimonio tardío, celibato, control de la natalidad	reduce la natalidad antes de la crisis
Positivo	hambre, epidemia, guerra	reduce la población tras la crisis

Nota 2.1 . El modelo describe razonablemente bien el mundo anterior a 1800 y **deja de valer justo después**, que es lo interesante. La pregunta del tema no es si Malthus tenía razón, sino qué cambió para que dejara de tenerla: por qué a partir de cierto momento la producción crece más deprisa que la población de forma sostenida.

Ejemplo 2.1 . La peste negra de mediados del siglo XIV mató entre un tercio y la mitad de la población europea. Con menos gente y la misma tierra, los salarios reales subieron con fuerza y se mantuvieron altos casi un siglo. No fue una mejora económica: fue el modelo funcionando en sentido inverso, y la recuperación demográfica posterior devolvió los salarios a su nivel anterior.

2.3 Los cambios que preparan la ruptura

2.3.1 Expansión comercial y colonial

Elemento	Consecuencia
Rutas atlánticas y asiáticas	mercados más amplios y productos nuevos
Metales americanos	aumento de la masa monetaria y de los precios
Comercio triangular	acumulación de capital en los puertos atlánticos
Compañías privilegiadas	primeras grandes organizaciones empresariales

2.3.2 Revolución agraria

Cambio	Efecto
Rotaciones sin barbecho	más superficie cultivada cada año
Nuevos cultivos, forrajes y patata	más alimento y más ganado
Cercamientos	explotaciones mayores, y campesinos sin tierra
Selección de semillas y de ganado	rendimientos más altos

La revolución agraria libera mano de obra y alimenta a quien deja el campo. Sin excedente agrario no hay población urbana que sostener, y sin cercamientos no hay trabajadores disponibles para las fábricas.

2.3.3 Cambio institucional

Institución	Por qué importa
Derechos de propiedad seguros	quien invierte espera recoger el fruto
Límites al poder arbitrario	reduce el riesgo de confiscación
Patentes	remuneran la invención sin impedir su difusión
Sistema financiero y deuda pública	canaliza el ahorro hacia la inversión
Mercados de trabajo y de tierra	permiten reasignar recursos

Proposición 2.2 . La tesis institucionalista sostiene que el crecimiento sostenido requiere reglas que hagan rentable invertir a largo plazo. Su formulación clásica está en North, 1993: las instituciones son las reglas del juego, y determinan los incentivos de todos los que participan en él.

2.3.4 Cambio cultural y científico

Elemento	Aportación
Imprenta y alfabetización	difusión barata del conocimiento
Revolución científica	método experimental y medida
Ilustración industrial	acercamiento entre ciencia y oficio
Actitud hacia el comercio y el trabajo	prestigio social de la actividad productiva

2.4 Las explicaciones en debate

Explicación	Idea central	Objeción principal
Institucional	derechos de propiedad e incentivos	otras sociedades los tuvieron sin industrializarse
Geográfica y de recursos	carbón accesible, costas, clima	no explica el momento ni el ritmo
De precios relativos	salarios altos y energía barata hacen rentable mecanizar	discutida la medición de los salarios
Cultural	valores favorables a la innovación	difícil de cuantificar y de fechar
Comercio y colonias	demanda exterior y capital acumulado	el comercio era pequeño frente al PIB
Demográfica	control de la natalidad y capital humano	efecto lento

Nota 2.2 . Ninguna explicación por sí sola resiste el contraste, y la síntesis actual —recogida en Koyama y Rubin, 2022— combina varias: instituciones que permitieron, precios relativos que hicieron rentable y cultura y ciencia que hicieron posible. **Buscar una causa única de la industrialización es la trampa clásica del tema**, porque siempre existe un caso que la desmiente.

2.5 Ejercicios

Ejercicio 2.5.1. Explicar por qué la introducción de la patata en Europa elevó la población sin elevar la renta por habitante.

Solución 2.5.1. La patata aporta muchas más calorías por hectárea que el cereal, así que la misma tierra alimenta a más gente. En el marco maltusiano, esa mejora desplaza la curva hacia arriba y la renta sube temporalmente.

Al subir la renta, cae la mortalidad y se adelanta la edad de matrimonio, así que la población crece hasta que la renta vuelve al nivel de subsistencia, ahora con más habitantes. El resultado final es demográfico, no económico.

La contrapartida está en Irlanda: la dependencia de un solo cultivo convirtió una plaga en una catástrofe demográfica, que es el freno positivo del modelo en su forma más extrema.

Ejercicio 2.5.2. Un país tiene derechos de propiedad seguros, sistema judicial independiente y patentes desde hace siglos, y no se industrializa. ¿Invalida eso la explicación institucional?

Solución 2.5.2. No la invalida, la delimita. Las instituciones son condición necesaria y no suficiente: sin seguridad jurídica la inversión a largo plazo no ocurre, pero con ella tampoco ocurre automáticamente.

Faltan las otras piezas: precios relativos que hagan rentable sustituir trabajo por máquinas, acceso a energía barata, un mercado suficientemente grande y una base técnica capaz de construir y reparar la maquinaria.

El caso obliga a formular la tesis con cuidado: las instituciones explican por qué el crecimiento *no* ocurre donde faltan, más que por qué ocurre donde están.

Ejercicio 2.5.3. Comentar la afirmación: «la revolución industrial fue posible gracias a los beneficios del comercio colonial».

Solución 2.5.3. Es parcialmente cierta y está mal formulada como causa suficiente. El comercio atlántico acumuló capital en los puertos, amplió mercados y aportó materias primas —algodón, sobre todo—, y esos efectos fueron reales.

La objeción cuantitativa es que el comercio exterior representaba una fracción pequeña del producto británico, insuficiente para financiar por sí sola la inversión industrial. Además otras potencias con imperios mayores, como España y Portugal, no se industrializaron antes.

La formulación defendible es más modesta: el comercio colonial fue uno de los factores que concurrieron, especialmente en el algodón, y no la causa de la que dependía todo lo demás.

Los orígenes del crecimiento moderno están desarrollados en Koyama y Rubin, 2022 y Allen, 2013, con el marco institucional de North, 1993 y la síntesis de Comín et al., 2010.

La revolución industrial y su difusión

Tema 3 del programa. El caso británico, los sectores líderes, la segunda revolución tecnológica, la difusión continental y los modelos de industrialización tardía.

3.1 El caso británico

Definición 3.1 . Conjunto de transformaciones que, entre mediados del siglo XVIII y mediados del XIX, sustituyen la economía orgánica por otra basada en la energía fósil, la máquina y la fábrica, y hacen que la producción crezca de forma sostenida por encima de la población.

Factor	Contenido
Carbón abundante y accesible	energía barata frente a salarios altos
Excedente agrario	alimenta a la población urbana
Mercado interior integrado	canales, cabotaje, ausencia de aduanas internas
Capital y crédito	banca local, deuda pública, beneficios comerciales
Marco institucional	propiedad, patentes, parlamento con poder fiscal
Base técnica	artesanos capaces de construir y reparar máquinas

Nota 3.1 . La combinación de **salarios altos y energía barata** es la que hace rentable sustituir trabajo por máquinas. Donde el trabajo era barato —buena parte del continente y de Asia—, la máquina no compensaba aunque se conociera, y eso explica por qué la difusión fue tan desigual pese a que la técnica era pública.

3.1.1 Los sectores líderes

Sector	Innovación	Efecto
Algodón	lanzadera volante, spinning jenny, water frame, mule, telar mecánico	producción masiva y caída de precios
Siderurgia	coque en el alto horno, pudelado, laminado	hierro barato para máquinas y raíles

Sector	Innovación	Efecto
Energía	máquina de vapor de Newcomen y de Watt	energía independiente del curso de agua
Transporte	canales, ferrocarril, buque de vapor	mercados nacionales y luego mundiales

Proposición 3.1 . La máquina de vapor es la innovación decisiva no por su rendimiento inicial, que era pobrísimo, sino porque **desliga la industria de la geografía**: la fábrica deja de tener que instalarse junto a un salto de agua y puede situarse donde estén el carbón, la mano de obra o el mercado.

3.1.2 El sistema de fábrica

Cambio	Antes	Después
Lugar de trabajo	domicilio, taller	fábrica
Ritmo	marcado por el trabajador y la estación	marcado por la máquina y el reloj
División del trabajo	oficio completo	tareas especializadas
Relación laboral	encargo por pieza	salario por tiempo
Escala	pequeña	grande, con capital fijo elevado

El coste social fue alto y contemporáneo del crecimiento, no posterior: jornadas largas, trabajo infantil, ciudades sin saneamiento y una esperanza de vida urbana inferior a la rural durante décadas. Los salarios reales solo mejoran con claridad a partir de mediados del siglo XIX.

3.2 La segunda revolución tecnológica

Rasgo	Primera revolución	Segunda revolución
Fechas	1760-1840	1870-1914
Energía	carbón y vapor	electricidad y petróleo
Sectores	textil, hierro, transporte	química, acero, eléctrico, automóvil
Origen de la innovación	artesano ingenioso	laboratorio y empresa
Escala de la empresa	familiar	gran corporación con dirección profesional
Liderazgo	Gran Bretaña	Alemania y Estados Unidos

Nota 3.2 . El cambio de fondo es que la innovación se **institucionaliza**: pasa del taller al departamento de investigación, y eso favorece a los países con sistemas educativos técnicos y empresas grandes. Es la razón de que Gran Bretaña, primera en la primera revolución, pierda el liderazgo en la segunda. La ventaja de haber llegado antes se convierte en un lastre cuando el equipamiento instalado es difícil de sustituir.

3.2.1 La gran empresa

Elemento	Contenido
Integración vertical	control de suministros y de distribución
Dirección profesional	separación entre propiedad y gestión
Producción en serie	cadena de montaje, piezas intercambiables
Organización científica del trabajo	cronometraje y estandarización de tareas
Concentración	cárteles, trusts y la respuesta antimonopolio

La aparición de la empresa gestionada por directivos asalariados, y no por sus propietarios, está estudiada en Chandler, 2008, y es el rasgo que separa la industria de finales del siglo XIX de la anterior.

3.3 La difusión continental

País	Rasgos de su industrialización
Bélgica	temprana, carbón y siderurgia, muy próxima al modelo británico
Francia	gradual, con peso del taller y de la calidad; menos concentración urbana
Alemania	tardía y rápida, con banca mixta, siderurgia, química y formación técnica
Estados Unidos	mercado interior enorme, escasez de mano de obra, mecanización intensiva
Japón	dirigida por el Estado desde Meiji, importación selectiva de técnica
Rusia	tardía, con ferrocarril y capital extranjero, sobre una sociedad agraria

Proposición 3.2 (Ventajas del atraso). Según la tesis de Gerschenkron, 1970, cuanto más tarde se industrializa un país, mayor es el papel de la banca y del Estado como sustitutos del capital privado disperso, mayor la escala de las plantas y más rápido el crecimiento inicial, porque adopta la técnica ya probada sin pagar su desarrollo.

Momento de la industrialización	Quién financia	Escala inicial
Temprana (Gran Bretaña)	autofinanciación y banca local	pequeña
Media (Alemania)	banca mixta	grande
Tardía (Rusia, Japón)	Estado	muy grande

Nota 3.3. La tesis de las ventajas del atraso tiene un límite que la propia historia muestra: adoptar técnica ajena exige capacidad para asimilarla. Sin formación técnica, sin mercado y sin instituciones, la maquinaria importada no produce industrialización, solo enclaves aislados. **El atraso es una ventaja solo para quien ya reúne las condiciones para aprovecharla.**

3.4 La primera globalización, 1870-1914

Elemento	Contenido
Comercio	crece más deprisa que la producción; caída de los fletes
Migraciones	unos 50 millones de europeos hacia América y Oceanía
Capital	inversión británica y francesa en ferrocarriles y deuda
Patrón oro	tipos de cambio fijos y disciplina monetaria
Comunicaciones	telégrafo, cable submarino
División internacional del trabajo	centro industrial y periferia exportadora de materias primas

Proposición 3.3 . El patrón oro daba estabilidad cambiaria a costa de la autonomía monetaria: ante un déficit exterior, el ajuste recaía en precios y salarios internos. Funcionó mientras no hubo sufragio universal ni sindicatos fuertes; **cuando el coste del ajuste se hizo políticamente inasumible, el sistema dejó de ser sostenible**, y eso ocurre justo en el periodo de entreguerras.

3.5 Ejercicios

Ejercicio 3.5.1. Explicar por qué la máquina de vapor se difundió en Gran Bretaña antes que en países con salarios más bajos, pese a ser una técnica conocida en toda Europa.

Solución 3.5.1. Porque la decisión de mecanizar es económica, no técnica. Una máquina compensa cuando el coste de la energía y del capital es menor que el del trabajo que sustituye.

En Gran Bretaña los salarios eran altos y el carbón barato, así que la relación era favorable. En países con mano de obra abundante y barata y carbón caro de transportar, la misma máquina no compensaba, y por eso no se adoptó aunque se conociera.

La consecuencia general: la difusión de una técnica no depende solo de su disponibilidad, sino de los precios relativos de los factores en cada lugar.

Ejercicio 3.5.2. Comparar la industrialización alemana y la británica en cuanto a financiación, escala y papel del Estado, y relacionarlo con la tesis de las ventajas del atraso.

Solución 3.5.2. Gran Bretaña se industrializó con autofinanciación y banca local, en plantas pequeñas y con un Estado que apenas intervino más allá del marco legal. Alemania lo hizo medio siglo después, con banca mixta que aportaba capital y consejo a la vez, plantas grandes en siderurgia y química, y un Estado activo en aranceles, ferrocarril y educación técnica.

Encaja con la tesis: al llegar más tarde, Alemania necesitaba movilizar mucho capital de golpe para instalar tecnología ya madura y de escala grande, y las instituciones que lo hicieron posible fueron la banca y el Estado.

La otra mitad de la tesis también se cumple: el crecimiento alemán fue más rápido, porque no tuvo que desarrollar la técnica, sino adoptarla y mejorarla.

Ejercicio 3.5.3. ¿Por qué Gran Bretaña pierde el liderazgo industrial en la segunda revolución tecnológica?

Solución 3.5.3. Por tres razones que se refuerzan. La innovación pasa del taller al laboratorio, y Alemania y Estados Unidos tenían mejor formación técnica y universitaria aplicada. La escala eficiente crece, y la empresa familiar británica se adapta peor que la corporación con dirección profesional. Y el equipo instalado británico, todavía rentable, desincentiva la sustitución por el nuevo.

El tercer motivo es el más interesante: haber sido primero se convierte en desventaja cuando el cambio técnico exige empezar de cero. No es un fallo de gestión, es la consecuencia racional de tener capital inmovilizado que aún produce.

La revolución industrial y su difusión están desarrolladas en Allen, 2013, Landes, 1979 y Comín et al., 2010, con la tesis del atraso en Gerschenkron, 1970 y la gran empresa en Chandler, 2008.

La economía del periodo de entreguerras

Tema 4 del programa. Las consecuencias económicas de la Primera Guerra Mundial, el intento de restaurar el orden anterior, la crisis de 1929 y las respuestas de política económica.

4.1 Las consecuencias de la Primera Guerra Mundial

Ámbito	Efecto
Demográfico	unos 10 millones de muertos y una generación mermada
Productivo	destrucción de capital y reconversión de la industria
Financiero	deuda pública multiplicada, inflación, fin del patrón oro
Comercial	Europa pierde mercados; Estados Unidos y Japón los ganan
Institucional	desaparecen cuatro imperios y se redibujan las fronteras
Deudas y reparaciones	red de obligaciones cruzadas entre aliados y con Alemania

Nota 4.1 . El problema financiero de la posguerra es circular: Alemania debe reparaciones a Francia y Gran Bretaña, que a su vez deben a Estados Unidos, que presta a Alemania para que pueda pagar. **El sistema solo funciona mientras el crédito estadounidense fluya**, y por eso se derrumba en cuanto ese crédito se detiene en 1928-1929.

4.1.1 La hiperinflación alemana de 1923

Causa	Contenido
Déficit financiado con emisión	el Estado no podía recaudar lo que gastaba
Ocupación del Ruhr	resistencia pasiva pagada con más emisión
Pérdida de confianza	la velocidad de circulación se dispara

La hiperinflación destruyó el ahorro de las clases medias y dejó una huella política y monetaria duradera. Explica buena parte de la aversión alemana a la inflación durante todo el siglo XX, incluida la política del Bundesbank y después la del Banco Central Europeo.

4.2 El intento de restaurar el orden anterior

Decisión	Contenido	Resultado
Vuelta al patrón oro	Gran Bretaña en 1925, a la paridad de preguerra	libra sobrevalorada, deflación y paro
Patrón de cambios oro	reservas en divisas convertibles, no solo en oro	sistema más frágil
Estabilizaciones monetarias	Francia, Italia, Alemania	a paridades distintas y sin coordinación
Aranceles	protección creciente desde los años veinte	el comercio no recupera su dinamismo

Proposición 4.1 . Restaurar el patrón oro a la paridad de antes de la guerra exigía deflación interna, es decir bajar precios y salarios. Con sindicatos organizados y sufragio ampliado, ese ajuste ya no era políticamente viable, así que **el sistema restaurado no tenía el mecanismo de ajuste que lo había hecho funcionar antes de 1914.**

4.3 Los años veinte

Estados Unidos	Europa
Crecimiento fuerte y consumo de masas	recuperación lenta y desigual
Automóvil, electrodomésticos, radio	reconstrucción y estabilización monetaria
Venta a plazos y crédito al consumo	deudas y reparaciones
Auge bursátil con compra a crédito	dependencia del capital estadounidense
Agricultura deprimida desde 1921	agricultura deprimida por la competencia exterior

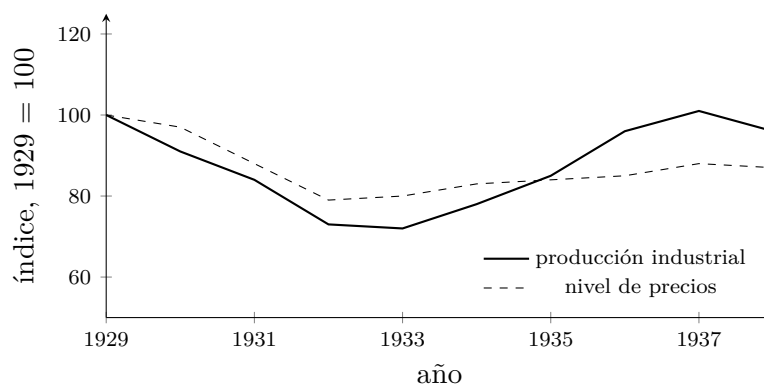
La prosperidad de los años veinte fue real y desequilibrada: convivió con una agricultura en crisis, una distribución de la renta muy desigual y una expansión del crédito que sostenía la demanda.

4.4 La crisis de 1929

4.4.1 Del crac a la depresión

Fase	Contenido
Octubre de 1929	caída bursátil; por sí sola no explica la depresión

Fase	Contenido
1930-1932	quiebras bancarias en cadena y contracción de la oferta monetaria
Caída del consumo y la inversión	efecto riqueza, incertidumbre y crédito cortado
Deflación	los precios caen y la deuda real crece
Transmisión internacional	patrón oro, retirada de capitales y aranceles



Perfil estilizado de la depresión en las economías industriales; las cifras concretas varían mucho según el país y la serie utilizada.

4.4.2 Por qué fue tan profunda

Explicación	Mecanismo
Monetaria	la contracción de la oferta monetaria y la pasividad del banco central
Deflación de deudas	al caer los precios, la deuda real crece y obliga a liquidar activos
Insuficiencia de demanda	caída de inversión y consumo que se retroalimenta
Patrón oro	impide devaluar y obliga a políticas contractivas
Proteccionismo	el arancel Smoot-Hawley y sus represalias hundieron el comercio

Nota 4.2. Las explicaciones no son excluyentes y hoy se combinan: el crac fue el detonante, las quiebras bancarias el mecanismo de propagación, el patrón oro la correa de transmisión internacional, y el proteccionismo el agravante. **El dato que ordena el debate es cronológico:** los países que abandonaron antes el patrón oro empezaron antes a recuperarse, lo que sitúa la restricción monetaria en el centro.

4.5 Las respuestas

País	Respuesta
Estados Unidos	New Deal: obra pública, regulación bancaria, seguridad social, apoyo agrario
Gran Bretaña	salida del oro en 1931, devaluación, preferencia imperial
Alemania	rearme, obra pública, control de cambios y comercio bilateral
Francia	tarda en devaluar y prolonga la depresión
Suecia	política expansiva temprana y recuperación rápida
Unión Soviética	planificación centralizada y crecimiento industrial al margen del ciclo

Proposición 4.2 . El periodo consolida una idea que no existía antes de 1929: que el Estado tiene responsabilidad sobre el nivel de empleo y de actividad. La formulación teórica llega en 1936 con la *Teoría general* de Keynes, **después** de que varios gobiernos hubieran empezado a actuar así, no antes.

4.6 Balance del periodo

Rasgo	Contenido
Fin de la primera globalización	comercio, capitales y migraciones se contraen
Bloques monetarios y comerciales	libra, dólar, oro, bilateralismo alemán
Intervención del Estado	de excepcional a permanente
Consecuencia política	la crisis alimenta los autoritarismos

El periodo de entreguerras muestra que un orden económico internacional no se sostiene solo con reglas: necesita una potencia dispuesta a sostenerlo, y entre 1919 y 1939 Gran Bretaña ya no podía y Estados Unidos aún no quería.

4.7 Ejercicios

Ejercicio 4.7.1. Explicar por qué la vuelta de la libra al patrón oro en 1925 a la paridad de preguerra perjudicó a la economía británica.

Solución 4.7.1. Los precios británicos habían subido más que los estadounidenses durante la guerra, así que volver a la paridad antigua dejaba la libra sobrevalorada en torno a un 10 %. Las exportaciones se encarecieron y las importaciones se abarataron.

Para sostener esa paridad hacía falta deflación interna: bajar precios y salarios. El intento provocó conflicto laboral —la huelga general de 1926— y no se completó, así que el país quedó con paridad alta, exportaciones caras y desempleo elevado durante toda la década.

La decisión se explica por el prestigio y por el papel financiero de Londres, no por un cálculo de competitividad. Es el ejemplo clásico de un objetivo simbólico impuesto sobre uno económico.

Ejercicio 4.7.2. Un país con deuda privada elevada entra en deflación del 5 % anual. Analizar el efecto sobre los deudores.

Solución 4.7.2. La deuda es nominal y los ingresos caen con los precios, así que la carga real de la deuda crece un 5 % al año sin que nadie pida más dinero. Un préstamo con un tipo nominal del 3 % supone un tipo real del 8 %.

Los deudores intentan vender activos para pagar, lo que empuja los precios de los activos todavía más abajo y agrava la deflación. Es el mecanismo de la deflación de deudas: el esfuerzo individual por reducir deuda aumenta la deuda real del conjunto.

De ahí que la salida exija romper la deflación —devaluar, expandir la oferta monetaria o reestructurar las deudas— y que la austeridad generalizada la empeore.

Ejercicio 4.7.3. ¿Por qué los países que abandonaron antes el patrón oro se recuperaron antes?

Solución 4.7.3. Porque el patrón oro obligaba a defender la paridad con tipos de interés altos y contracción monetaria justo cuando la economía necesitaba lo contrario. Abandonarlo liberaba la política monetaria: permitía bajar tipos, aumentar la oferta de dinero y devaluar, lo que frenaba la deflación y mejoraba la competitividad exterior.

La secuencia lo confirma: Gran Bretaña sale en 1931, Estados Unidos en 1933 y Francia en 1936, y la recuperación llega en ese mismo orden.

El matiz importante es que la devaluación mejora la posición relativa frente a los demás, así que si todos devalúan a la vez el efecto competitivo se anula. Lo que sí queda en todos los casos es el margen de política monetaria, y ese es el efecto duradero.

El periodo de entreguerras y sus crisis están desarrollados en Morilla Critz y Reyes, 2021 y Comín et al., 2010, con la perspectiva del sistema internacional en Frieden, 2013.

La economía internacional después de la Segunda Guerra Mundial

Tema 5 del programa. El orden de Bretton Woods, la reconstrucción europea y japonesa, la edad dorada del crecimiento y sus fundamentos.

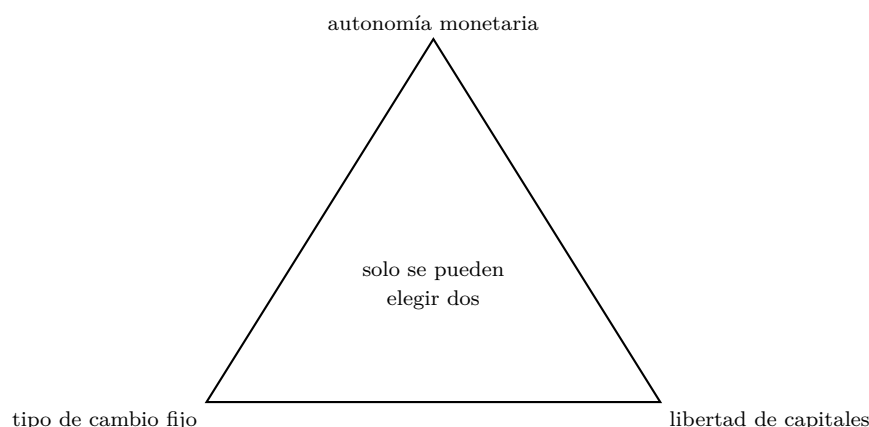
5.1 El nuevo orden internacional

Definición 5.1 (Bretton Woods, 1944). Sistema monetario internacional basado en tipos de cambio fijos pero ajustables, con el dólar convertible en oro a 35 dólares la onza y las demás monedas definidas frente al dólar.

Institución	Función
Fondo Monetario Internacional	financiar desequilibrios temporales de balanza de pagos
Banco Mundial	financiar reconstrucción y después desarrollo
GATT	reducir aranceles de forma multilateral y no discriminatoria

Diferencia con el patrón oro	Contenido
Paridades ajustables	se puede devaluar ante un desequilibrio fundamental
Controles de capital	permitidos, para proteger la autonomía monetaria
Financiación multilateral	el FMI presta en lugar de imponer solo deflación

Proposición 5.1 (El trilema de la política económica). No se pueden tener a la vez tipo de cambio fijo, libertad de movimientos de capital y política monetaria autónoma. **El patrón oro renunció a la autonomía; Bretton Woods renunció a la libertad de capitales;** el sistema posterior a 1973 renunció al tipo fijo.



5.2 La reconstrucción

Elemento	Contenido
Plan Marshall	ayuda estadounidense a Europa occidental desde 1948
Unión Europea de Pagos	multilateraliza los pagos intraeuropeos
CECA y Tratado de Roma	integración del carbón y el acero, luego mercado común
Reforma monetaria alemana	de 1948, base del milagro económico
Reformas en Japón	reforma agraria, disolución de los zaibatsu, industria orientada a la exportación

Nota 5.1 . El Plan Marshall fue pequeño en términos de PIB —en torno al 2 % anual de los receptores— y decisivo por dos vías indirectas: aportó divisas para importar bienes de equipo, que era el cuello de botella real, y condicionó la ayuda a la cooperación entre los receptores, lo que empujó la integración europea. **Su efecto fue más institucional que financiero.**

5.3 La edad dorada, 1950-1973

Indicador	Comportamiento
Crecimiento del PIB	el más alto y sostenido de la historia registrada
Paro	mínimos históricos en Europa occidental
Inflación	moderada hasta finales de los sesenta
Comercio	crece más deprisa que la producción
Convergencia	Europa y Japón se acercan al nivel estadounidense
Estado del bienestar	sanidad, educación y pensiones universales

5.3.1 Los factores del crecimiento

Factor	Contenido
Convergencia tecnológica	Europa y Japón adoptan la técnica estadounidense ya probada
Inversión elevada	tasas de inversión sin precedentes
Energía barata	petróleo abundante y a precio bajo y estable
Reasignación sectorial	salida de mano de obra de la agricultura hacia industria y servicios
Demanda sostenida	pleno empleo, salarios crecientes y gasto público
Estabilidad institucional	Bretton Woods, GATT, pacto social entre capital y trabajo
Integración europea	mercado ampliado y competencia

Proposición 5.2 . La edad dorada combina un **efecto de recuperación** —volver a la senda perdida en guerras y depresión— con un **efecto de convergencia** —adoptar tecnología ya desarrollada—. Los dos son transitorios por definición, y su agotamiento explica en parte la desaceleración de los años setenta con independencia del choque del petróleo.

5.3.2 El pacto social

Parte	Cede	Obtiene
Empresas	salarios ligados a la productividad, negociación colectiva	paz laboral y demanda estable
Sindicatos	aceptación del mercado y de la modernización	pleno empleo y protección social
Estado	gasto social y regulación	legitimidad y estabilidad

El acuerdo se sostiene mientras la productividad crece lo bastante para repartir. Cuando deja de hacerlo, a finales de los sesenta, la puja por el reparto se traduce en conflicto laboral e inflación, y ese es el punto de partida de la crisis del tema siguiente.

5.4 El bloque socialista y la descolonización

Bloque	Modelo
Economías planificadas	propiedad estatal, planes quinquenales, prioridad a la industria pesada
Países descolonizados	independencia política sin transformación de la estructura productiva

Estrategia de desarrollo	Contenido	Resultado
Sustitución de importaciones	proteger la industria nacional para producir lo que se importaba	crecimiento inicial y estancamiento por falta de escala y competencia
Orientación exportadora	competir en mercados exteriores desde el principio	la vía del este asiático, con éxito sostenido

5.5 Los límites del sistema

Problema	Contenido
Dilema de Triffin	el mundo necesita dólares como reserva, y esa emisión socava la confianza en su convertibilidad
Inflación estadounidense	gasto de la guerra de Vietnam y programas sociales
Rigidez de las paridades	los ajustes se retrasan por su coste político
Movimientos de capital	los eurodólares esquivan los controles y presionan las paridades

Proposición 5.3 . El sistema termina en 1971, cuando Estados Unidos suspende la convertibilidad del dólar en oro, y en 1973 con la flotación generalizada. **No lo mata el choque del petróleo:** la ruptura monetaria es anterior, y el encarecimiento del crudo llega sobre un sistema ya sin ancla.

5.6 Ejercicios

Ejercicio 5.6.1. Explicar el dilema de Triffin y por qué era irresoluble dentro de Bretton Woods.

Solución 5.6.1. El comercio mundial creciente necesitaba más reservas, y la reserva era el dólar. Para suministrarlas, Estados Unidos tenía que incurrir en déficits exteriores, es decir emitir más dólares de los que su oro respaldaba.

Cuanto más dólares circulaban, menor era la proporción respaldada por oro y menor la credibilidad de la convertibilidad. Si en cambio Estados Unidos hubiera mantenido el equilibrio exterior, el mundo se habría quedado sin liquidez.

Las dos ramas del dilema llevan al mismo sitio: o falta liquidez o falta confianza. Es irresoluble porque el sistema usaba la moneda de un país como reserva mundial, y solo se habría resuelto con un activo de reserva verdaderamente internacional.

Ejercicio 5.6.2. Un país mantiene tipo de cambio fijo y libertad de movimientos de capital, y quiere bajar los tipos de interés para estimular la economía. ¿Qué ocurre?

Solución 5.6.2. El capital sale buscando la rentabilidad exterior. La salida presiona a la baja la moneda, y para sostener la paridad el banco central debe vender reservas y acabar subiendo los tipos: justo lo contrario de lo que pretendía.

Es el trilema en funcionamiento. Con las tres cosas a la vez no se puede: si quiere autonomía monetaria, tiene que renunciar al tipo fijo —flotar— o a la libertad de capitales —controlarlos, como permitía Bretton Woods—.

Ejercicio 5.6.3. ¿Fue el Plan Marshall la causa del crecimiento europeo de posguerra?

Solución 5.6.3. No como causa principal. Su volumen fue en torno al 2 % del PIB anual de los receptores, insuficiente para explicar tres décadas de crecimiento sostenido.

Sus efectos importantes fueron indirectos: aportó divisas cuando la restricción real era la falta de dólares para importar maquinaria y materias primas, y condicionó la ayuda a la cooperación económica entre los receptores, lo que impulsó la integración.

Las causas de fondo son las del tema: convergencia tecnológica, inversión alta, energía barata, reasignación de mano de obra y estabilidad institucional. El Plan Marshall ayudó a poner en marcha ese proceso; no lo sustituyó.

El orden de posguerra y la edad dorada están desarrollados en Frieden, 2013 y Comín et al., 2010, con el análisis de las crisis del sistema en Morilla Critz y Reyes, 2021.

De la crisis del petróleo hasta la actualidad

Tema 6 del programa. Las crisis de los setenta, el giro de política económica, la segunda globalización, la revolución digital, la crisis de 2008 y el escenario reciente.

6.1 Las crisis de los años setenta

Choque	Contenido
1971-1973	fin de la convertibilidad del dólar y flotación de las monedas
1973	el precio del crudo se cuadruplica tras el embargo de la OPEP
1979	segundo choque petrolero tras la revolución iraní
Fondo	agotamiento de la convergencia y caída de la productividad

Definición 6.1 (Estanflación). Coexistencia de estancamiento o recesión con inflación alta. Contradecía la relación inversa entre paro e inflación que la política económica de posguerra daba por estable.

Proposición 6.1 . Un choque de oferta —el encarecimiento de la energía— sube precios y reduce producción a la vez, así que la política de demanda no puede corregir las dos cosas: expandir agrava la inflación y contraer agrava el paro. **La estanflación no era una anomalía, era lo que un choque de oferta produce**, y el marco teórico dominante no lo contemplaba.

Respuesta	Contenido	Resultado
Acomodar la inflación	subir salarios y gasto	espiral de precios y salarios
Desinflación	tipos de interés muy altos desde 1979	recesión profunda y caída de la inflación
Reconversión industrial	cierre de sectores no competitivos	paro estructural en regiones industriales
Eficiencia energética	menos petróleo por unidad de producto	reduce la vulnerabilidad futura

6.2 El giro de política económica

Antes	Después
Objetivo de pleno empleo	objetivo de estabilidad de precios
Política fiscal activa	disciplina presupuestaria
Banco central subordinado	independencia del banco central
Empresas públicas	privatizaciones
Regulación de mercados y precios	desregulación, sobre todo financiera
Controles de capital	liberalización de los movimientos de capital

Nota 6.1 . El giro suele resumirse con la etiqueta de neoliberalismo, y conviene manejarla con cuidado: describe bien un conjunto de políticas y se usa a la vez como juicio de valor. Su análisis crítico está en Harvey, 2007. Para el trabajo de la asignatura, lo que hay que saber identificar son las **medidas concretas** y sus efectos comprobables, no la etiqueta.

6.3 La segunda globalización

Dimensión	Contenido
Comercio	de la OMC en 1995 a las cadenas globales de valor
Capital	movimientos financieros muy superiores a los comerciales
Producción	deslocalización y fragmentación internacional del proceso productivo
Tecnología	contenedor, informática, telecomunicaciones e internet
Incorporación de China y del antiguo bloque soviético	duplica la fuerza de trabajo del mercado mundial
Migraciones	menores que en la primera globalización, y más reguladas

Diferencia con 1870-1914	Contenido
Movilidad del trabajo	mucho menor ahora
Movilidad del capital	mucho mayor ahora
Naturaleza del comercio	de bienes finales a tareas dentro de una cadena
Régimen monetario	tipos flotantes frente al patrón oro

Proposición 6.2 . La globalización reciente ha reducido la desigualdad **entre** países —por el crecimiento de Asia— y ha aumentado la desigualdad **dentro** de muchos países desarrollados, al presionar los salarios de las ocupaciones expuestas a la competencia exterior y a la automatización. Las dos afirmaciones son compatibles y explican por qué el juicio sobre ella depende de qué se mida.

6.4 La revolución digital

Etapa	Contenido
Años setenta y ochenta	microprocesador, ordenador personal
Años noventa	internet, comercio electrónico, ganancias de productividad en Estados Unidos
Años 2000	banda ancha, telefonía móvil, plataformas
Actualidad	datos masivos, automatización, inteligencia artificial

Nota 6.2 . La paradoja de la productividad —«se ven ordenadores por todas partes menos en las estadísticas de productividad»— tiene una explicación histórica: las tecnologías de propósito general tardan décadas en dar resultados, porque exigen reorganizar los procesos y formar a las personas. Ocurrió igual con la electrificación, que tardó unos cuarenta años en transformar la fábrica. **Lo que cambia la productividad no es la máquina, es la reorganización que permite.**

6.5 La crisis de 2008

Fase	Contenido
Antecedentes	tipos bajos, exceso de ahorro global, desregulación financiera
Burbuja inmobiliaria 2007-2008	crédito hipotecario de baja calidad y titulización impagos, colapso del mercado de titulizaciones, quiebra de Lehman Brothers
Contagio	crisis de confianza interbancaria y credit crunch global
Recesión	caída del comercio mundial y del empleo
Crisis del euro	2010-2012, deuda soberana, rescates y austeridad
Respuesta	rescates bancarios, tipos cero, expansión cuantitativa, unión bancaria

Proposición 6.3 . Las cuatro grandes crisis del capitalismo contemporáneo —1873, 1929, 1973 y 2008— comparten un patrón: expansión del crédito, sobrevaloración de activos, choque que revela la fragilidad y contracción posterior. Difieren en el mecanismo de propagación y en la respuesta institucional, y esa comparación es el objeto de Morilla Critz y Reyes, 2021.

Comparación	1929	2008
Respuesta monetaria	contractiva	muy expansiva
Respuesta fiscal	tardía	inmediata, y austeridad después en Europa

Comparación	1929	2008
Sistema bancario	quiebras masivas sin garantía de depósitos	rescates y garantía de depósitos
Comercio	proteccionismo generalizado	se evitó en gran medida
Duración de la caída	años	meses, con recuperación lenta y desigual

La lección de 1929 se aplicó en 2008, y ese es el mejor argumento a favor de estudiar historia económica: la respuesta de los bancos centrales fue exactamente la contraria a la de los años treinta porque se había estudiado por qué aquella falló.

6.6 El escenario reciente

Fenómeno	Contenido
Pandemia de 2020	caída brusca de la actividad y respuesta fiscal y monetaria masiva
Vuelta de la inflación	cuellos de botella, energía y demanda acumulada
Fragmentación comercial	aranceles, seguridad de suministro y regionalización
Transición energética	descarbonización y sus costes de transición
Envejecimiento	menos población activa y más gasto en pensiones y sanidad
Desigualdad	debate abierto sobre concentración de la riqueza, tratado en Piketty, 2014

6.7 Ejercicios

Ejercicio 6.7.1. Explicar por qué la política de demanda no podía resolver la estanflación de los setenta.

Solución 6.7.1. Porque el origen era un choque de oferta. El encarecimiento de la energía eleva los costes de producción, lo que sube los precios y reduce la cantidad producida a la vez.

Una política expansiva sostiene la producción y alimenta la inflación; una contractiva reduce la inflación y agrava el paro. No hay una combinación de gasto público y tipos que corrija las dos cosas, porque el instrumento actúa sobre la demanda y el problema está en la oferta.

Las respuestas eficaces fueron de otro tipo: eficiencia energética y diversificación de suministro para reducir la vulnerabilidad, y desinflación aceptando el coste en empleo. El episodio obligó a repensar el marco teórico y llevó a la independencia de los bancos centrales.

Ejercicio 6.7.2. Comparar las respuestas a 1929 y a 2008 y valorar qué aprendió la política económica.

Solución 6.7.2. En 1929 la respuesta monetaria fue contractiva, se dejó quebrar a los bancos, no había garantía de depósitos y se subieron los aranceles. El resultado fue deflación, colapso del comercio y una depresión de años.

En 2008 los bancos centrales bajaron tipos a cero, inyectaron liquidez y compraron activos; se rescató al sistema bancario, existía garantía de depósitos y se evitó una guerra arancelaria generalizada. La caída fue profunda y mucho más corta.

Lo aprendido es concreto: evitar la deflación, sostener el sistema de pagos y no cerrar el comercio. Lo no aprendido también: la austeridad europea de 2010-2012 prolongó la recesión en el sur, y la desregulación financiera previa fue exactamente el error que 1929 había señalado.

Ejercicio 6.7.3. Comentar la afirmación: «la globalización ha aumentado la desigualdad».

Solución 6.7.3. Depende de qué desigualdad se mida, y esa precisión es la respuesta.

Entre países, la desigualdad ha caído: cientos de millones de personas han salido de la pobreza extrema en Asia, y la renta media de los países emergentes se ha acercado a la de los desarrollados.

Dentro de los países desarrollados, la desigualdad ha aumentado: las ocupaciones expuestas a la competencia exterior y a la automatización han perdido peso y remuneración relativa, mientras las cualificadas y el capital han ganado.

Las dos cosas son ciertas a la vez y explican la tensión política del periodo: el balance global es favorable y los costes se concentran en grupos identificables que no fueron compensados. **La afirmación sin especificar el nivel de agregación no es ni verdadera ni falsa: está incompleta.**

El periodo desde 1973 está desarrollado en Frieden, 2013 y Morilla Critz y Reyes, 2021, con la lectura crítica del giro de política económica en Harvey, 2007 y el debate sobre desigualdad en Piketty, 2014 y Stiglitz, 2002.

Países ex-comunistas, emergentes y subdesarrollados

Tema 7 del programa. Las economías planificadas y su transición, las estrategias de los países emergentes y las causas del subdesarrollo persistente.

7.1 Las economías planificadas

Rasgo	Contenido
Propiedad estatal	de los medios de producción
Plan central	fija cantidades y precios en lugar del mercado
Prioridad a la industria pesada	a costa del consumo y de la agricultura
Colectivización agraria	y sus costes humanos
Pleno empleo garantizado	con baja productividad y subempleo encubierto
Comercio dentro del bloque	COMECON, con precios administrados

Etapas	Resultado
Industrialización extensiva (1930-1960)	crecimiento alto movilizándolo trabajo y capital
Estancamiento (1970-1985)	la vía extensiva se agota y no hay innovación
Intentos de reforma	perestroika y reformas parciales sin resultado
Colapso (1989-1991)	fin del bloque y de la Unión Soviética

Proposición 7.1 . El crecimiento soviético fue **extensivo**: se logró añadiendo factores —trabajadores del campo, capital, materias primas— y no aumentando la productividad. Ese modelo tiene un límite matemático, porque los factores se agotan, y por eso la desaceleración era previsible desde los años sesenta.

Nota 7.1 . El problema de fondo era informativo y de incentivos. Un planificador central no puede reunir la información dispersa que los precios resumen, así que los planes se fijaban en unidades físicas y las empresas los cumplían al pie de la letra: si el plan medía toneladas, se fabricaban productos innecesariamente pesados. **Sin precios que reflejen escasez, la eficiencia no es medible ni premiable.**

7.2 La transición

Estrategia	Contenido	Casos
Terapia de choque	liberalización de precios, privatización y estabilización rápidas	Polonia, Rusia
Gradualismo	reformas por etapas, con sectores protegidos	Hungría, Eslovenia
Reforma sin cambio político	mercado dentro del sistema de partido único	China, Vietnam

Coste de la transición	Contenido
Caída del producto	contracciones de dos dígitos en los primeros años
Inflación	liberalización de precios con exceso monetario acumulado
Desigualdad	privatizaciones que concentran la propiedad
Paro	al desaparecer el empleo garantizado
Deterioro de la esperanza de vida	especialmente en Rusia en los años noventa

Proposición 7.2 . Las transiciones más exitosas fueron las de los países que **tenían o construyeron instituciones antes de liberalizar**: sistema judicial, regulación bancaria, defensa de la competencia. Donde se liberalizó sin ellas, la privatización derivó en concentración de activos y captura del Estado. Es la tesis institucional de North, 1993 contrastada en tiempo real.

7.2.1 El caso chino

Etapas	Contenido
1978	reforma agraria de responsabilidad familiar
Años ochenta	empresas de municipio y aldea, zonas económicas especiales
Años noventa	reforma de la empresa estatal, apertura a la inversión extranjera
2001	ingreso en la OMC y auge exportador
Actualidad	reorientación hacia el consumo interno y la tecnología

El rasgo distintivo chino es la secuencia: mercado antes que privatización, apertura gradual y por zonas, y ninguna liberalización política. Contradice la idea de que el orden correcto es único, y por eso el debate sobre el modelo sigue abierto.

7.3 Los países emergentes

Estrategia	Contenido	Resultado típico
Sustitución de importaciones	proteger para producir lo que se importaba	crecimiento inicial, luego estancamiento por falta de escala y competencia
Orientación exportadora	competir fuera desde el principio, con apoyo público selectivo	crecimiento sostenido en Asia oriental
Exportación de materias primas	especialización en recursos naturales	volatilidad y dependencia del ciclo de precios

7.3.1 Los tigres asiáticos

Elemento	Contenido
Inversión en educación	alfabetización y formación técnica antes del despegue
Reforma agraria	reparto de la tierra y demanda interna inicial
Ahorro e inversión elevados	tasas superiores al 30 % del PIB
Política industrial selectiva	apoyo condicionado a resultados de exportación
Estabilidad macroeconómica	inflación y déficit contenidos
Disciplina de mercado exterior	el mercado mundial mide si el apoyo funcionó

Nota 7.2 . La diferencia entre la política industrial que funcionó en Asia oriental y la que fracasó en otros lugares no está en si el Estado apoyó a la industria —lo hicieron los dos—, sino en que en el primer caso **el apoyo estaba condicionado a exportar**. Exportar obliga a competir con los mejores, y da un criterio objetivo para retirar la ayuda a quien no funciona. Proteger sin esa condición perpetúa la ineficiencia.

7.3.2 América Latina

Fase	Contenido
1930-1970	sustitución de importaciones, crecimiento y limitaciones
Años ochenta	crisis de la deuda, «década perdida»
Años noventa	reformas de liberalización, resultados desiguales
Años 2000	auge de las materias primas
Persistente	desigualdad alta, informalidad, volatilidad

7.4 El subdesarrollo persistente

Explicación	Idea	Contraejemplo o límite
Geográfica	clima, enfermedades, ausencia de costa	Singapur y Suiza contradicen su determinismo

Explicación	Idea	Contraejemplo o límite
Institucional	instituciones extractivas heredadas	¿por qué persisten si empobrecen?
Colonial y de dependencia	inserción periférica en el mercado mundial	no explica las divergencias entre excolonias
Capital humano	déficit de educación y salud	es a la vez causa y consecuencia
Maldición de los recursos	los recursos naturales financian rentas y conflicto	Noruega y Botsuana lo evitaron
Trampa de pobreza	renta baja impide ahorrar e invertir	no explica las salidas exitosas

Proposición 7.3 . La maldición de los recursos no es una fatalidad geológica: depende de las instituciones que gestionan la renta. Noruega y Botsuana canalizaron los ingresos hacia fondos e inversión pública; otros países con la misma dotación los dedicaron a gasto corriente y clientelismo. **El recurso no maldice, la regla de reparto sí.**

Elemento común a las salidas exitosas	Contenido
Estabilidad macroeconómica	inflación y déficit bajo control
Educación básica antes del despegue	y formación técnica después
Capacidad estatal	administración que recauda y ejecuta
Apertura selectiva y gradual	con criterio de resultados
Inversión en infraestructura	energía, transporte, telecomunicaciones

7.5 Ejercicios

Ejercicio 7.5.1. Explicar por qué el crecimiento soviético fue alto hasta los años sesenta y luego se agotó.

Solución 7.5.1. Fue crecimiento extensivo: se logró trasladando trabajadores del campo a la industria, elevando la tasa de inversión y explotando recursos naturales. Mientras quedaban factores que movilizar, las tasas eran altas.

Se agota cuando esas reservas se acaban: no queda población agraria que trasladar, la inversión adicional rinde cada vez menos y los recursos accesibles se han explotado. A partir de ahí, crecer exige aumentar la productividad, y eso requiere innovación.

La innovación es justamente lo que el sistema no producía: sin precios que señalaran escasez, sin competencia y con empresas que cumplían objetivos físicos, no había incentivo para mejorar productos ni procesos. Por eso el estancamiento era estructural y no un problema de gestión.

Ejercicio 7.5.2. Dos países liberalizan precios y privatizan a la vez. Uno tiene sistema judicial funcional y regulación bancaria; el otro no. Predecir los resultados.

Solución 7.5.2. En el primero, la privatización transfiere activos con contratos exigibles, los conflictos se resuelven en tribunales y el crédito fluye con supervisión. Cabe esperar caída inicial del producto

y recuperación en pocos años.

En el segundo, la ausencia de reglas convierte la privatización en una carrera por apropiarse de los activos más valiosos. Se concentra la propiedad, aparecen grupos con poder para influir en las reglas siguientes y el crédito se asigna por relación y no por proyecto. La caída es más profunda y la recuperación más lenta y desigual.

La lección es de secuencia: liberalizar sin instituciones no crea mercado, crea reparto.

Ejercicio 7.5.3. ¿Por qué la política industrial funcionó en Corea del Sur y no en muchos países que la aplicaron con sustitución de importaciones?

Solución 7.5.3. Porque el criterio de éxito era distinto. En la sustitución de importaciones, el apoyo se concedía para producir dentro lo que se importaba, y el mercado protegido garantizaba la venta con independencia de la eficiencia. No había forma objetiva de saber si la empresa apoyada mejoraba, ni voluntad política de retirar la ayuda.

En Corea del Sur el apoyo se condicionó a los resultados de exportación. Vender fuera obliga a competir en calidad y precio con los mejores del mundo, y proporciona una medida externa e incontestable del rendimiento. Las empresas que no cumplían perdían el crédito preferente.

La diferencia no es «Estado sí o Estado no», sino si existe un criterio de retirada. Sin él, el apoyo se convierte en renta permanente.

Los procesos de transición y las estrategias de desarrollo están desarrollados en Comín et al., 2010 y Frieden, 2013, con el marco institucional de North, 1993 y la perspectiva crítica de Stiglitz, 2002.

¿Y España qué?

Tema 8 del programa. El atraso relativo del siglo XIX, la autarquía, el desarrollismo, la transición y la integración europea, y el balance del último medio siglo.

8.1 El siglo XIX: un atraso relativo

Factor	Contenido
Agricultura de bajos rendimientos	secano, propiedad desigual, poca inversión
Escasez de carbón de calidad	el asturiano era caro y difícil de extraer
Mercado interior fragmentado	orografía y transporte caro hasta el ferrocarril
Inestabilidad política	guerras civiles, cambios de régimen, pérdida colonial
Debilidad de la hacienda	déficit crónico y deuda
Desamortizaciones	cambian de manos la tierra sin transformar su explotación

Nota 8.1 . El debate clásico lo abrió Nadal, 1975 con la tesis del «fracaso» de la revolución industrial española. La historiografía posterior —Tortella y Núñez, 2011— matiza el término: España no fracasó, creció más despacio y de forma desigual, con núcleos industriales reales en Cataluña y el País Vasco. «**Fracaso**» y «**atraso relativo**» **no son lo mismo**, y la distinción organiza todo el tema.

Núcleo industrial	Sector	Base
Cataluña	textil algodonero	mercado colonial, tradición manufacturera, energía hidráulica
País Vasco	siderurgia y naval	mineral de hierro exportado a Gran Bretaña y carbón importado de vuelta
Asturias	carbón y siderurgia	recurso local de calidad media
Andalucía	intentos siderúrgicos fallidos	falta de carbón competitivo

8.1.1 El ferrocarril

Aspecto	Valoración
Integración del mercado interior	efecto positivo real
Ancho de vía distinto	dificulta el enlace con Europa
Trazado radial	responde a criterios administrativos
Material importado	la ley de 1855 exime de aranceles al material extranjero, y el efecto de arrastre sobre la siderurgia española se pierde

Es el ejemplo canónico de oportunidad desaprovechada: la inversión fue enorme y su efecto sobre la industria nacional, mínimo, porque los pedidos fueron a fábricas extranjeras.

8.2 Primer tercio del siglo XX

Periodo	Contenido
Neutralidad en la Primera Guerra Mundial Años veinte	auge exportador y beneficios extraordinarios inversión pública, obras hidráulicas, monopolios (CAMPSA, Telefónica)
Segunda República	reforma agraria y conflicto social, en plena depresión mundial
Guerra civil	destrucción, pérdida de capital humano y de reservas

8.3 La autarquía, 1939-1959

Política	Contenido	Resultado
Intervencionismo	precios tasados, cupos, licencias de importación	mercado negro y asignación ineficiente
Aislamiento exterior	sustitución de importaciones forzada por la falta de divisas	cuernos de botella energéticos y de bienes de equipo
INI	industrialización pública en sectores estratégicos	capacidad instalada con costes altos
Racionamiento	hasta 1952	años del hambre y caída del nivel de vida

Proposición 8.1 . La renta por habitante de 1935 no se recupera hasta principios de los años cincuenta. **España pierde así la primera mitad de la edad dorada europea**, y el retraso acumulado explica que su convergencia posterior parta de tan abajo.

8.4 El Plan de Estabilización y el desarrollismo, 1959-1975

Medida de 1959	Contenido
Devaluación y tipo único	60 pesetas por dólar
Contención presupuestaria y crediticia	frenar la inflación
Liberalización parcial del comercio y de la inversión extranjera	acceso a bienes de equipo
Ingreso en organismos internacionales	FMI, Banco Mundial, OCDE

Motor del crecimiento	Contenido
Turismo	divisas y empleo, con fuerte impacto territorial
Remesas de emigrantes	más de un millón de personas hacia Europa
Inversión extranjera	tecnología y capital en industria y automoción
Reasignación sectorial	éxodo rural masivo hacia ciudades industriales
Energía barata	petróleo importado a bajo precio

Nota 8.2 . Los tres pilares —turismo, remesas e inversión extranjera— financiaban un déficit comercial estructural. Es un modelo eficaz y **vulnerable a lo que ocurra fuera**, y por eso el choque del petróleo de 1973 golpeó a España con especial dureza: encarecía las importaciones justo cuando la crisis europea reducía el turismo y devolvía a los emigrantes.

8.5 Crisis y transición, 1975-1985

Problema	Contenido
Choque petrolero	dependencia energética casi total
Retraso del ajuste	la prioridad política era la transición democrática
Inflación y paro	dos dígitos en ambos
Pactos de la Moncloa (1977)	acuerdo de rentas, reforma fiscal y del sistema financiero
Reconversión industrial	siderurgia, naval y textil, con alto coste social

El ajuste se retrasó por una razón comprensible y con un coste alto: entre 1975 y 1977 ningún gobierno tenía la legitimidad para imponer un ajuste, y cuando llegó, la inflación estaba ya instalada y el desempleo alcanzaba niveles que tardarían décadas en corregirse.

8.6 Integración europea y convergencia, 1986-2007

Hito	Contenido
1986	adhesión a la Comunidad Económica Europea
Fondos estructurales y de cohesión	infraestructura y formación
1993	mercado único
1999-2002	unión monetaria y euro

Hito	Contenido
Crecimiento 1995-2007	intenso, con creación de empleo y fuerte inmigración
Modelo de crecimiento	construcción, turismo y servicios, con baja productividad

Proposición 8.2 . La convergencia con Europa fue real en renta por habitante y **no en productividad**: se creció incorporando trabajadores —inmigración e incorporación de la mujer al mercado laboral— más que aumentando el producto por hora trabajada. Ese es el rasgo que explica la vulnerabilidad de 2008.

8.7 De 2008 a hoy

Fase	Contenido
2008-2013	estallido inmobiliario, crisis bancaria, rescate de las cajas, paro por encima del 25 %
Ajuste	devaluación interna, reformas laboral y financiera
2014-2019	recuperación con mejora de la balanza exterior
2020	pandemia, caída intensa por el peso del turismo, y respuesta europea con fondos
Retos	productividad, envejecimiento, vivienda, transición energética, dualidad del mercado laboral

8.8 Balance: por qué España llega tarde y luego converge

Etapas	Posición relativa
1800-1950	divergencia respecto a Europa occidental
1959-1975	convergencia rápida
1975-1985	retroceso
1986-2007	convergencia con integración europea
2008-2013	retroceso
Desde 2014	recuperación con brecha de productividad pendiente

El patrón es de convergencia por etapas y con retrocesos, no de atraso continuo. Y las etapas de convergencia coinciden con los momentos de apertura exterior e integración institucional, que es la conclusión que el tema deja para el resto de la asignatura.

8.9 Ejercicios

Ejercicio 8.9.1. Explicar por qué la construcción del ferrocarril español no arrastró a la siderurgia nacional.

Solución 8.9.1. Porque la legislación de 1855 eximió de aranceles al material ferroviario importado, con el objetivo de abaratar y acelerar la construcción. Los raíles, las locomotoras y el material móvil se compraron fuera.

El resultado es que la mayor inversión del siglo generó demanda para la industria extranjera y no para la española, que además no era competitiva por el precio del carbón. Se perdió el efecto de arrastre que en otros países convirtió el ferrocarril en el motor de la siderurgia.

Es un caso de conflicto entre dos objetivos legítimos: construir deprisa y barato frente a desarrollar industria propia. Se eligió el primero, y la decisión tuvo consecuencias durante décadas.

Ejercicio 8.9.2. Valorar el Plan de Estabilización de 1959.

Solución 8.9.2. Fue eficaz en su objetivo inmediato: corrigió el desequilibrio exterior, unificó el tipo de cambio, contuvo la inflación y abrió la economía a bienes de equipo y capital extranjero. El crecimiento posterior no habría sido posible sin él.

Tuvo coste a corto plazo —caída de la actividad y del salario real en 1959 y 1960— y dejó pendiente lo estructural: no reformó la hacienda, ni el sistema financiero, ni el mercado de trabajo, y el modelo siguió dependiendo de turismo, remesas e inversión exterior para financiar el déficit comercial.

La valoración equilibrada es que fue una condición necesaria del desarrollismo y no una transformación del modelo productivo, y esa asignatura pendiente reaparece en 1973.

Ejercicio 8.9.3. ¿Por qué la crisis de 2008 golpeó a España con más intensidad que a la media europea?

Solución 8.9.3. Por la composición del crecimiento previo. La expansión de 1995-2007 se apoyó en la construcción, financiada con crédito exterior barato tras el euro, y en sectores de baja productividad. La deuda privada creció mucho y el desequilibrio exterior también.

Al estallar la burbuja, el ajuste recayó sobre un sector muy intensivo en empleo, y la temporalidad del mercado laboral convirtió la caída de actividad en destrucción de puestos inmediata. A eso se sumó la crisis de las cajas, muy expuestas al ladrillo.

Y faltaba el instrumento habitual: dentro del euro no cabía devaluar, así que el ajuste se hizo por precios y salarios internos, más lento y más costoso en empleo. La combinación explica un paro por encima del 25 % frente a medias europeas mucho menores.

La historia económica de España está desarrollada en Tortella y Núñez, 2011, con el debate sobre el siglo XIX en Nadal, 1975 y el encuadre internacional en Comín et al., 2010.

Temario práctico

Seminarios de análisis de fuentes, energía y organización empresarial, más la práctica de campo sobre la evolución de un sector.

9.1 Cómo se trabaja una fuente histórica

Paso	Pregunta
1	¿quién la produce y para qué?
2	¿cuándo, y qué sabía su autor en ese momento?
3	¿qué mide exactamente, y con qué definición?
4	¿qué queda fuera de ella?
5	¿coincide con otras fuentes independientes?

El paso 4 es el que más resultados da. Una serie de producción industrial que no recoge el trabajo doméstico ni la economía informal no está equivocada: mide otra cosa, y confundir ambas produce conclusiones falsas sobre el nivel de actividad.

9.2 Seminario 1. Análisis de documentos y estadística

Ejercicio 9.2.1. Una serie de salarios reales muestra una caída del 15 % entre 1790 y 1820 en una ciudad industrial británica. Otra serie, de consumo de carne y azúcar, muestra un aumento. ¿Son compatibles?

Solución 9.2.1. Pueden serlo, y comprobarlo exige mirar cómo se construye cada una.

El salario real es un salario nominal deflactado por una cesta de precios. Si la cesta usada es la del siglo XVIII —pan, cerveza, tejidos de lana— y el consumo real se ha desplazado hacia productos coloniales cuyo precio caía, el deflactor sobreestima la inflación y el salario real sale peor de lo que fue.

También pueden ser compatibles por composición: la media salarial puede caer si entra en la fuerza de trabajo mucha gente con salarios bajos, aunque ningún trabajador concreto cobre menos.

La conclusión metodológica es la del tema: antes de declarar una contradicción entre dos series, hay que comprobar que miden lo mismo, sobre la misma población y con la misma definición.

Ejercicio 9.2.2. Una serie de PIB de un país cambia de metodología en 1970 y el nivel salta un 12 % ese año. ¿Cómo se trata?

Solución 9.2.2. No se interpreta como crecimiento. Un cambio de base, de cobertura sectorial o de tratamiento de la economía sumergida produce saltos que no corresponden a variación real de la producción.

El tratamiento correcto es enlazar las series: aplicar hacia atrás las tasas de variación de la serie antigua sobre el nivel de la nueva, y documentar el enlace. Y al presentar el resultado, señalar el punto de empalme.

El error contrario —comparar directamente el último dato de la serie vieja con el primero de la nueva— aparece con frecuencia en textos divulgativos y produce «crecimientos» que solo existen en la hoja de cálculo.

9.3 Seminario 2. Fuentes energéticas y sistemas productivos

Fuente	Periodo dominante	Efecto sobre la producción
Biomasa, músculo, agua, viento	hasta 1800	producción limitada por la superficie y la geografía
Carbón	1800-1900	energía concentrada, fábrica independiente del río
Petróleo y electricidad	desde 1900	motor eléctrico distribuido, transporte flexible, química
Nuclear e hidráulica a gran escala	desde 1950	generación eléctrica de base
Renovables	desde 2000	generación variable, exige almacenamiento y red

Ejercicio 9.3.1. Explicar por qué la sustitución del vapor por el motor eléctrico cambió la organización interna de la fábrica.

Solución 9.3.1. Con vapor había una sola máquina grande que transmitía la fuerza a todas las herramientas mediante ejes y correas. Eso obligaba a disponer las máquinas alrededor de la transmisión, en varias plantas, con la más exigente cerca del motor, y a mantener toda la línea en marcha aunque solo trabajara una parte.

El motor eléctrico individual permitió dar potencia a cada máquina por separado. La disposición pasó a responder a la secuencia del proceso productivo y no a la mecánica de la transmisión, apareció la planta única en horizontal y se pudo parar cada máquina de forma independiente.

Las ganancias de productividad no llegaron de inmediato: mientras las fábricas se limitaron a sustituir la máquina de vapor por un motor eléctrico grande, la mejora fue pequeña. Solo al rediseñar la planta se materializó, y eso tardó décadas. Es el mismo patrón que la paradoja de la productividad informática del tema 6.

9.4 Seminario 3. Organización empresarial y del trabajo

Forma	Periodo	Rasgo
Taller artesano y gremio	hasta el siglo XVIII	oficio completo, regulación corporativa
Trabajo a domicilio	siglos XVII-XVIII	el comerciante aporta materia y recoge el producto
Fábrica	desde 1780	concentración, disciplina horaria, división del trabajo
Gran corporación	desde 1880	integración vertical, dirección profesional
Producción en serie	desde 1910	cadena de montaje, piezas intercambiables
Producción ajustada	desde 1970	inventario mínimo, calidad en origen, polivalencia
Empresa en red	desde 1990	subcontratación y cadenas globales de valor

Ejercicio 9.4.1. Comparar el trabajo a domicilio y el sistema de fábrica desde el punto de vista de los costes del empresario.

Solución 9.4.1. En el trabajo a domicilio el empresario no invierte en edificios ni en maquinaria, y su coste es casi enteramente variable: paga por pieza entregada. A cambio no controla el ritmo, la calidad es desigual y hay pérdidas de materia prima que no puede vigilar.

En la fábrica el capital fijo es alto y hay que amortizarlo produzca o no, así que aparece el incentivo a mantener las máquinas funcionando el máximo de horas. A cambio se controla el ritmo, se estandariza la calidad y se puede dividir el trabajo en tareas simples.

La fábrica se impone cuando la máquina hace el trabajo lo bastante más productivo para compensar el coste fijo. Y explica un rasgo social del periodo: las jornadas larguísimas no fueron un capricho, sino la consecuencia económica de tener capital inmovilizado que solo rinde cuando está en marcha.

Ejercicio 9.4.2. Un fabricante de automóviles pasa de producir en serie con grandes almacenes a producción ajustada sin inventario. Analizar el cambio.

Solución 9.4.2. La producción en serie usa el inventario como amortiguador: si un proveedor falla o una máquina se para, el almacén cubre. Cuesta capital inmovilizado y espacio, y oculta los problemas de calidad, porque siempre hay piezas de repuesto.

La producción ajustada elimina ese amortiguador. Reduce el capital circulante y obliga a resolver los problemas en origen, porque cualquier fallo detiene la línea. Exige proveedores fiables, cercanos y muy coordinados.

La contrapartida es la fragilidad ante interrupciones, que se hizo visible en las crisis de suministro recientes. Es la misma disyuntiva de siempre entre eficiencia y resiliencia: el inventario es caro y es un seguro, y decidir cuánto se tiene es decidir cuánta interrupción se está dispuesto a soportar.

9.5 Práctica de campo: evolución de un sector

Apartado del trabajo	Contenido
1. Delimitación	qué sector, qué territorio y qué periodo, y por qué
2. Fuentes	estadísticas, archivos empresariales, prensa, entrevistas; con su crítica
3. Evolución cuantitativa	producción, empleo, empresas, comercio exterior
4. Innovaciones aplicadas	técnicas, organizativas y de producto
5. Marco institucional	regulación, aranceles, apoyos públicos, relaciones laborales
6. Consecuencias	sobre el territorio, la sociedad y el medio ambiente
7. Conclusiones	qué explica la trayectoria del sector

Nota 9.1 . El error frecuente en este trabajo es narrar la historia de una empresa concreta y llamarla sector. La empresa sirve como caso ilustrativo, y las conclusiones tienen que apoyarse en datos agregados. **Y toda cifra lleva su fuente al lado:** sin ella no se puede comprobar, y una afirmación no comprobable no vale como argumento histórico.

9.5.1 Ejemplo de guion aplicado: el aceite de oliva andaluz

Apartado	Contenido esperado
Delimitación	Andalucía, siglos XIX a XXI
Evolución	de la almazara tradicional a la industria de extracción continua
Innovaciones	prensa hidráulica, centrifugación de dos y tres fases, riego, recolección mecanizada
Instituciones	denominaciones de origen, política agraria común, cooperativismo
Consecuencias	especialización territorial, uso del agua, erosión, empleo estacional
Conclusión	qué pesó más: la técnica, el mercado exterior o el marco institucional

9.6 Ejercicio de síntesis

Ejercicio 9.6.1. Elegir dos de las cuatro grandes crisis —1873, 1929, 1973 y 2008— y comparar causas, mecanismo de propagación y respuesta.

Solución 9.6.1. Tomando 1929 y 2008: las dos siguen a una expansión del crédito y a la sobrevaloración de activos —bolsa en una, vivienda en la otra—, y en las dos el detonante financiero se transmite a la economía real por el sistema bancario.

Difieren en el mecanismo de propagación internacional: en 1929 fue el patrón oro, que obligaba a políticas contractivas, y el proteccionismo; en 2008, la interconexión de balances bancarios y el colapso del mercado interbancario.

Y difieren sobre todo en la respuesta: contractiva y tardía en 1929, inmediata y expansiva en 2008. El resultado es una depresión de años frente a una recesión profunda pero más corta.

La comparación deja una conclusión metodológica: las crisis se parecen en el origen y se diferencian en la respuesta, y por eso el estudio histórico tiene valor operativo y no solo descriptivo.

Los materiales y el planteamiento de estos seminarios siguen a Caruana de las Cagigas et al., 2015 y Morilla Critz y Reyes, 2021, con apoyo cuantitativo en Allen, 2013 y Comín et al., 2010.

Bibliografía

- Allen, R. C. (2013). *Historia económica mundial: una breve introducción*. Alianza Editorial.
- Caruana de las Cagigas, L., et al. (2015). *Cambio y crecimiento económico*. Pirámide.
- Chandler, A. D. (2008). *La mano visible. La revolución en la gestión de la empresa norteamericana*. Belloch.
- Comín, F., Hernández, M., & Llopis, E. (Eds.). (2010). *Historia económica mundial, siglos X-XX*. Crítica.
- Frieden, J. A. (2013). *Capitalismo global*. Crítica.
- Gerschenkron, A. (1970). *El atraso económico en su perspectiva histórica*. Ariel.
- Harvey, D. (2007). *Breve historia del neoliberalismo*. Akal.
- Koyama, M., & Rubin, J. (2022). *How the World Became Rich: The Historical Origins of Economic Growth*. John Wiley & Sons.
- Landes, D. S. (1979). *Progreso tecnológico y revolución industrial*. Tecnos.
- Morilla Critz, J., & Reyes, J. M. (2021). *Los fundamentos de las grandes crisis económicas: 1873, 1929, 1973, 2008*. Síntesis.
- Nadal, J. (1975). *El fracaso de la Revolución Industrial en España, 1814-1913*. Ariel.
- North, D. C. (1993). *Instituciones, cambio institucional y desempeño económico*. Fondo de Cultura Económica.
- Piketty, T. (2014). *El capital en el siglo XXI*. Fondo de Cultura Económica.
- Stiglitz, J. E. (2002). *El malestar en la globalización*. Santillana.
- Tortella, G., & Núñez, C. E. (2011). *El desarrollo de la España contemporánea. Historia económica de los siglos XIX y XX*. Alianza Editorial.